

SENIOR SÄLJARE – VÄLFÄRDSTEKNIK FÖR ORDINÄRT BOENDE OCH LSS

Posted on 25 november, 2025

Company Name Zafe Care Systems

Location Södra Sverige

Job Description

Vill du vara med och göra skillnad för människor i vardagen – och samtidigt driva försäljning i en framtidsbransch?

[Zafe Care Systems](#) växer och söker nu en senior säljare som vill ta ansvar för försäljningen av våra digitala trygghetslösningar inom ordinärt boende och LSS i en avgränsad region.

Zafe Care Systems ingår i [AddLife](#)-koncernen som är ett svenskt medtech-bolag verksamma på den europeiska marknaden.

Som en del av AddLife har vi tillgång till det stora bolagets resurser, samtidigt som vi fortfarande har fördelen av att vara en liten, snabbfotad organisation med närhet till våra kunder. Det bästa av två världar helt enkelt!

Om rollen

Som senior säljare på Zafe har du ett tydligt ansvar och arbetar nära våra kunder inom kommuner, privata vårdgivare och LSS-verksamheter.

Du bygger relationer, identifierar behov och visar hur Zafes lösningar kan bidra till ökad trygghet, bättre arbetsmiljö och effektivare vård- och omsorgsflöden.

Du arbetar konsultativt och långsiktigt med hela säljcykeln – från behovsanalys och demonstration till affärsavslut och uppföljning.

Dina huvudsakliga uppgifter:

- Driva försäljning av Zafes lösningar inom ordinärt boende (hemtjänst) och LSS
- Utveckla befintliga kundrelationer och etablera nya samarbeten
- Kartlägga behov och presentera anpassade lösningar inom trygghetslarm, sensorer och kommunikationsplattformar
- Samverka med kollegor inom teknik, leverans och support för att säkerställa nöjda kunder

- Följa upp affärer och bidra till kundernas utveckling inom vårdsteknik
- Representera Zafe vid mässor, event och kundträffar i regionen

Vi söker dig som

- Har flerårig erfarenhet av B2B-försäljning, gärna inom vårdsteknik, trygghetslösningar, vård-IT eller medicinteknik med IT-baserade lösningar
- Har god förståelse för kommunal omsorg inom ordinärt boende, LSS och funktionsstöd
- Är självgående, resultatinriktad och trygg i dialogen med såväl chefer som omsorgspersonal
- Trivs med att bygga långsiktiga relationer och skapa värde över tid
- Bor i Helsingborgsområdet, Halland eller Västra Götaland.
- Har B-körkort och är van att resa inom din region

Erfarenhet av försäljning mot kommunal verksamhet och tekniska förvaltningar samt offentlig upphandling är starkt meriterande. Så även erfarenhet av att föra dialoger med biståndshandläggare, verksamhetschefer, IT-ansvariga och digitaliseringsstrateger och driva säljprocesser framåt.

Vem är du?

Du är en engagerad säljare som kombinerar affärssinne med genuint intresse för vård och omsorg.

Du motiveras av att se hur teknik kan förenkla vardagen för både personal och brukare och du har ett professionellt men varmt tillvägagångssätt i möten med kunder.

Vi erbjuder

- Regionalt försäljningsansvar i en framtidsbransch med tydlig samhällsnytta
- Möjlighet att påverka och forma Zafes fortsatta expansion inom LSS och ordinärt boende
- Flexibelt arbete, stort förtroende och konkurrenskraftiga villkor
- En kultur präglad av engagemang, laganda och kundfokus
- Tillhörande ett säljteam bestående av olika professioner inom området försäljning.

Är du redo att ta nästa steg?

Skicka in din ansökan redan idag, vi intervjuar löpande.

I den här rekryteringen samarbetar Zafe med Moveup Consulting. Vid frågor gällande tjänsten

kontakta rekryteringskonsult Annie Sjölund, på 0733-602984. Vänligen skicka din ansökan i form av CV samt personligt brev till annie.sjolund@moveup.se

När du skickar din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill.

Om företag

[Zafe Care Systems](#) är en ledande aktör inom välfärdsteknik, trygghetslarm och smarta omsorgsmiljöer.

Vi levererar helhetslösningar som ökar tryggheten och förbättrar livskvaliteten för personer inom äldreomsorg, LSS och hemtjänst – och skapar en mer effektiv vardag för personalen.

Hos oss får du arbeta i ett innovativt bolag med stark tillväxt, engagerade kollegor och korta beslutsvägar.

Zafe Care Systems ingår i [AddLife](#)-koncernen som är ett svenskt medtech-bolag verksamma på den europeiska marknaden.

Consultant Name Annie Sjölund

Consultant Number 0733-602984

Consultant Email annie.sjolund@moveup.se

Cosultant Linkdin <https://www.linkedin.com/in/annie-sj%C3%B6lund-8997048a/>