

SÄLJARE - SÖDRA SVERIGE

Posted on 24 juni, 2020

Company Name Handicare AB

Location Malmö; Lund; Skåne

Job Description

Handicare söker en säljare till det svenska säljteamet

Som säljare i Handicare blir du en del av ett engagerat team som brinner för Handicares produkter och kunder, och möjligheten att med sin kunskap hjälpa människor till en bättre vardag. Du ansvarar för att vårda dina befintliga och nya kunder främst genom kundbesök. Uppföljningar sker ofta via mail och telefon samt att det åligger säljaren att delta vid uppföljnings- samt avtalsmöten.

Du har helst en klinisk bakgrund inom hälso- och sjukvård, gärna som Leg Arbetsterapeut eller Leg Fysioterapeut eller likvärdig paramedicinsk kompetens, alternativt en längre erfarenhet av att ha arbetat som säljare gentemot den offentliga sektorn och behärskar den kultur och det fackspråk som används där. Vi tänker oss att Du bor i Malmö/Lund eller någonstans i södra Sverige men även annan bostadsort inom distriktet är möjligt. Din säljregion innefattar Skåne, Blekinge, Kronoberg, Kalmar och Hallands län.

Dina arbetsuppgifter är bland annat att:

- Genomföra produktvisningar på exempelvis hjälpmedelscentraler, sjukhus och vårdboenden
- Genomföra utbildningar och seminarier
- Ansvara för att avtal efterlevs i det egna distriktet och eller ansvarsområdet
- Delta, och till viss del, planera mässor
- Ta hand om kundklagomål och informera detta till organisationen
- Tillse att försäljningsbudget uppnås i det egna distriktet
- Hantera kunder och dokumentation rörande kunder i CRM Dynamics
- Delta vid internutbildningar och säljmöten
- Skriva rapporter till KAM

Vi söker dig som:

- Har ett stort intresse av medicintekniska produkter samt drivs av att sälja och ge kunder förstklassig service

- Har en bakgrund inom hälso- och sjukvård eller har en längre erfarenhet av arbete som säljare gentemot den offentliga sektorn
- Drivs av ett högt tempo och att jobba mot en egen budget
- Förmåga att uttala dig väl i tal och skrift både på svenska och engelska
- Är social och har en god förmåga att skapa relationer
- Har en förmåga att tala inför publik
- Är ansvarstagande, självgående och bra på att planera samt strukturera ditt arbete

Tjänsten kräver att du som söker har som minimum B-körkort då den innefattar en hel del resande i distriktet och övernattningar.

Ansökan:

Vi ser fram emot att få din ansökan så snart som möjligt dock senast den **7 augusti**. Urval och intervjuer sker löpande. För mer information om tjänsterna kontakta Katarina Wanderydz, rekryteringskonsult, på telefon 0738 – 55 44 51 eller Tom Bergqvist; 0733 – 87 27 22.

Välkommen med din ansökan i form av CV och personligt brev, som mailas till katarina.wanderydz@moveup.se

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill.

Om företag

Handicare AB är numera en del av Direct Healthcare Group (DHG), en industriell aktör med flera starka varumärken inom vård och omsorg. DHG strävar mot att bli en ledande europeisk leverantör av lösningar och hjälpmedel som används för att underlätta vård av patienter med begränsad rörlighet. Läs mer om oss på webben www.handicare.se.

Consultant Name Katarina Wanderydz

Consultant Number 0738 - 55 44 51

Consultant Email katarina.wanderydz@moveup.se

Consultant LinkedIn <https://www.linkedin.com/in/katarina-wanderydz-1844b240/>