SÄLJARE MED PRODUKTCHEFSANSVAR TILL KEN HYGIENE SYSTEMS

Posted on 30 mars, 2020

Company Name KEN Hygiene Systems

Location Stockholm, Göteborg, Malmö

Job Description

KEN Hygiene Systems är en av världens mest innovativa tillverkare av desinfektorer och tillhandahåller kompletta system för desinfektion och infektionsprevention till sjukhus, laboratorium, läkemedelsföretag och livsmedelstillverkare världen över. KEN Hygiene Systems expanderar och vill nu förstärka sitt svenska säljteam med en Säljare med produktchefsansvar som kommer arbeta mot kunder inom Life Science-segmentet.

Om rollen

Du kommer ansvara för försäljningen av företagets produkter mot kunder inom Life Science-området såsom läkemedelsföretag, biotechföretag, analytiska laboratorium, veterinärer och tandläkare. Förutom att identifiera och driva försäljningen av KEN Hygiene systems produktportfölj till denna kundgrupp så ingår även i tjänsten ett produktschefsansvar för våra Life Science-produkter där du ansvarar för distributionskanaler.

Företaget erbjuder en möjlighet att få arbeta med medicintekniska produkter, där utbyte av erfarenheter och professionell respekt gör det både roligt och meningsfullt att gå till arbetet. Du kommer att möta andra kollegor både i Sverige och utomlands som är stolta över våra produkter som verkligen gör skillnad i människors liv. Vi erbjuder dig frihet under ansvar samt utbildnings- och utvecklingsmöjligheter.

Distriktet för tjänsten är hela Sverige och lämplig bostadsort är Göteborg med omnejd, Malmöområdet eller Stockholm/Mälardalen.

Om den vi söker

Du har förståelse för produktområdet genom en bakgrund ifrån laboratorium eller likvärdig utbildning på högskolenivå.

Vi ser gärna att du sedan tidigare har relevant erfarenhet av försäljning mot Life Science-kunder och av försäljning av produkter för applikationer inom lab.

Kunskap om offentlig upphandling är meriterande.

För att lyckas i din roll hos bör du vara affärsmässig, drivande och tycka om att sätta och nå högt uppsatta mål. Du har lätt för att kommunicera samt är van att arbeta självständigt samtidigt som du är en god teamspelare.

Du behöver ha goda datakunskaper, ha giltigt körkort samt vara flytande i svenska och engelska i både tal och skrift.

Ansökan

I denna rekrytering samarbetar Ken Hygiene Systems med Moveup Consulting. Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult Karin Tomin: tel: 0733-440900 eller karin.tomin@moveup.se

Välkommen med din ansökan i form av CV samt personligt brev, via e-post till karin.tomin@moveup.se

Vi ser fram emot din ansökan!

"Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill."

Om företag

KEN HYGIENE SYSTEMS is an innovative company with over 75 years of experience within the development, production, sales and servicing of disinfecting washers, bedpan washers and laboratory washers as well as dishwashers for industrial kitchens and washers for the food industry. We offer a wide range of standard solutions and can also provide special solutions to meet individual requirements. Today, KEN HYGIENE SYSTEMS has a leading position on the Scandinavian market with its own sales companies in Sweden and Norway.

Consultant Name Karin Tomin

Consultant Number +46733440900

Consultant Email karin.tomin@moveup.se

Cosultant Linkdin https://www.linkedin.com/in/karin-tomin-a4601122/