

SÄLJ- OCH MARKNADSKOORDINATOR

Posted on 10 september, 2021

Company Name Integration Diagnostics

Location Gothenburg

Job Description

Är du en kommunikativ person med ett stort intresse för att koordinera marknadsaktiviteter samt arbeta med kampanjer och produktmaterial? Vill du vara med och bidra till Integration Diagnostics och NSK Nordics framgångar? I rollen som sälj- och marknadskoordinator får du chansen att göra just det, och samtidigt ha ett väldigt roligt och utvecklande jobb. Sök redan idag!

Som sälj- och marknadskoordinator ansvarar du för Integration Diagnostics och NSK Nordics marknadsmaterial och marknadsaktiviteter. Mer specifikt innebär det att du kommer att koordinera marknadskampanjer, arbeta med produktmaterial, både digitala och tryckta och uppdatera företagets grafiska material. Vidare kommer du att arbeta med både de digitala och de fältbaserade marknadsaktiviteterna och du kommer ha ett nära samarbete med distributörernas marknadsavdelningar. Integration Diagnostics produkter säljs globalt medan NSK Nordic säljs i Norden. Rollen är dynamisk och bjuder på variationsrika arbetsdagar där även samarbete med andra kollegor kommer att förekomma. Tjänsten är på heltid. Som sälj- och marknadskoordinator kommer du att arbeta med marknadsmaterial för produkter från både Integration Diagnostics och från NSK Nordic.

Till rollen som Sälj- och marknadskoordinator söker vi framförallt dig som är en kommunikativ och trevlig person som motiveras av att få ta eget ansvar. För att komma in i rollen så snabbt som möjligt är det ett stort plus om du har arbetat i en liknande roll.

Kvalifikationer

- Erfarenhet av att ha arbetat i InDesign
- Erfarenhet av att ha stöttat och försett kollegor med material inför upphandlingar är starkt meriterande
- Utmärkt svenska och engelska i tal och skrift

I denna rekrytering samarbetar vi med Moveup Consulting. Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult, Richard Etz, på telefon 0733-87 27 21

Välkommen med din ansökan, senast den 27 september, via e-post: richard.etz@moveup.se

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill.

Om företag

Integration Diagnostics and its core products, Penguin RFA and Osseo100 measures dental implant stability to enable clinicians to decide when to load an implant. The technique has been developed in close cooperation with clinicians and experts in the field of dental implantology.

On November 30, 2018, Integration Diagnostics Sweden AB (IDSAB) became part of the Japanese company Nakanishi Inc.

Nakanishi Inc. is a leading company of professional dental instruments with the world's top-share brand "NSK". All its products are developed and manufactured in Japan and distributed to 135 countries around the globe. NSK Group has subsidiaries worldwide and has established a strong global sales network. NSK is now establishing direct presence in the Nordics by launching NSK Dental Nordic.

Consultant Name Richard Etz

Consultant Number 0733-87 27 21

Consultant Email richard.etz@moveup.se

Cosultant LinkedIn <https://www.linkedin.com/in/richardetz/>