

SALES MANAGER

Posted on 31 maj, 2022

Company Name Adesso Bioproducts AB

Location Gothenburg

Job Description

Är du en flexibel och målinriktad säljare som trivs med att utveckla långsiktiga relationer med kunder och partners i en entreprenörsinriktad kultur, samtidigt som du deltar i strategi- och budgetfrågor? Vill du vara en del av Adesso Bioproducts resa och tillgodose den stora efterfrågan av biodrivmedel och biobaserade bränslekomponenter? Nu förstärker Adesso BioProducts sin säljorganisation med en Sales Manager. Välkommen med din ansökan!

För rollen som Sales Manager söker vi nu en person som trivs med att arbeta i en ambitiös organisation som med sina klimatsmarta och användarvänliga bioprodukter möter utmaningen av den globala uppvärmningen. I rollen förväntas du vara länken till distributörer och slutkunder och samtidigt bygga vidare på Adessos starka position på den svenska och norska marknaden för biodrivmedel. I dina arbetsuppgifter ingår det att arbeta med såväl operationella som strategiska frågor. Vårt kontor finns i Stenungsund. Vi tror att du bor så att du kan finnas på kontoret några dagar i veckan, samtidigt som du kan hantera resor runt om i Sverige och till Norge.

Din roll som Sales Manager

- Övergripande ansvar för bolagets försäljning i Sverige och Norge och kommunicera den till organisationen för att säkerställa måluppfyllelse
- Aktivt driva försäljningen inom nya områden/applikationer
- Koordinera sälj- och leveransaktiviteter med kollegorna på order- och logistikavdelningen
- Hantera reklamationer
- Koordinera teknisk service

Kvalifikationer

- Erfarenhet av att arbetat med sälj, med ett gott resultat genom hela kundresan
- Erfarenhet från drivmedelsbranschen
- Insikt och motivation runt klimatomställningsfrågor
- Entreprenöriellt sinne
- Högskoleexamen i ekonomi och/eller kemi

- Flytande svenska och engelska i tal och skrift

För att lyckas i rollen ska du vara ambitiös och resultatinriktad med fokus på företagets bästa och ha motivationen att höja ribban för att vinna nya affärer. Du ska vara driven i din personlighet men ändå ödmjuk, empatisk och respektfull och du är en lagspelare som uppskattar fördelarna med effektivt samarbete mellan kollegor. Vi hoppas att du som söker vill utvecklas långsiktigt med oss!

I denna rekrytering samarbetar vi med Moveup Consulting. Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult, Ann Rütt, på telefon 0733-44 09 00.

Välkommen med din ansökan via e-post: ann.rutt@moveup.se

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill.

Om företag

Adesso BioProducts ingår i Adessogruppen, som är ett västsvenskt entreprenörsföretag. Vi är specialiserat på biobränslen för den skandinaviska marknaden. Vårt arv kommer ur svensk innovativ kemi och bygger på mer än 130 års erfarenhet och vi hanterar en komplett kedja av lösningar inom kemirelaterade bränsleprodukter av förnybart ursprung. Adesso erbjuder biodrivmedel som helt ersätter eller blandas in i fossila drivmedel för dieselfordon samt eldningsolja för uppvärmning.

www.adessobioproducts.se

Consultant Name Ann Rütt

Consultant Number +46 (0) 733 44 09 00

Consultant Email ann.rutt@moveup.se

Cosultant Linkdin <https://www.linkedin.com/in/ann-r%C3%BCtt/>