

# SALES MANAGER WOUND CARE MANAGEMENT

*Posted on 12 januari, 2022*

**Company Name** HARTMANN

**Location** Göteborg, Stockholm

## Job Description

HARTMANN söker nu en försäljningschef till affärsområdet Wound Care Management.

Som försäljningschef har du det strategiska såväl som det operativa ansvaret för affärsområdet. På sikt kommer även personalansvar att ingå i tjänsten.

Vi söker dig som har ett stort intresse för försäljning och affärsutveckling. Som person är du resultatfokuserad, proaktiv och har en stark inre drivkraft. Din förmåga att skapa kontakt med nya människor och samtidigt bygga långvariga relationer är en given faktor för att lyckas. Du har en känsla för analys och siffror och ser till att skapa en bra övergripande struktur för ditt arbete. Du har en bakgrund inom ekonomi och marknadsföring, gärna med erfarenhet från medicinteknik. Har du kunskap inom sårområdet är det meriterande.

Det är en fördel om du har tidigare erfarenhet av ledarskap samt ett genuint intresse för att bygga starka team. Eftersom Hartmann är ett internationellt företag, förutsätter vi att du har goda kunskaper i engelska.

Lämplig bostadsort är Stockholm eller Göteborg. Om du tycker att tjänsten låter intressant, vänligen skicka din ansökan så snart som möjligt till ansvarig konsult, Anna Krüger.

## Om företag

HARTMANN är ett globalt, medicintekniskt företag som bland annat tillverkar produkter inom områdena inkontinens, förband, operation och desinfektion. Vi har idag fler än 11.000 anställda och finns i mer än 35 länder. I Sverige är vi ett relativt litet men tätt sammansvetsat team, som värdesätter samarbete och flexibilitet.

**Consultant Name** Anna Krüger

**Consultant Number** +46 70 725 73 96

**Consultant Email** [anna.kruger@moveup.se](mailto:anna.kruger@moveup.se)

**Cosultant LinkedIn** <https://www.linkedin.com/in/anna-kr%C3%BCger-b593283/>