

PRODUKTSPECIALIST- STOMI

Posted on 30 juni, 2025

Company Name Coloplast

Location Sydöstra Sverige

Job Description

Vill du arbeta med marknadsledande produkter som gör verklig skillnad för människor?

Coloplast AB är en del av ett globalt, branschledande medicinteknikföretag med huvudkontor i Danmark. Vår ambition är att göra livet enklare för människor med intima vårdbehov. Med ett starkt team på 45 medarbetare i Sverige, och ett kontor i Kungsbacka, jobbar vi tillsammans för att leverera innovativa lösningar som verkligen gör skillnad för patienter och vårdgivare.

Vi söker nu en engagerad och målinriktad **Produktspecialist** till vårt affärsområde **Stomi** – med ansvar för distriktet **sydöstra Sverige**. Du utgår från ditt hemmakontor och ingår i ett kompetent och samarbetsinriktat säljteam.

Om rollen

Som Produktspecialist inom stomi ansvarar du för att utveckla affärerna i ditt distrikt genom ett långsiktigt och kundnära säljarbete. Du arbetar nära stomiterapeuter, vårdpersonal inom kirurgi, distriktssköterskor och andra relevanta beslutsfattare inom både öppen- och slutenvård. I rollen ingår även strategiskt arbete kopplat till upphandlingar.

Du representerar hela vår produktportfölj inom stomi och ansvarar för att utbilda, stötta och skapa mervärde för vårdpersonal och patienter.

Huvudsakliga arbetsuppgifter

- Driva försäljningsutveckling enligt affärsplan och uppsatta mål
- Upprätta och uppdatera en tydlig distriktsplan
- Säkerställa en effektiv försäljningsprocess, lansering och kundbearbetning
- Delta i upphandlingsarbete i nära samarbete med försäljningschef och avtalsteam
- Genomföra utbildningar för vårdpersonal och slutanvändare

Vi erbjuder

- En möjlighet att arbeta i ett av världens mest respekterade MedTech-bolag
- En fri och självständig roll med stort ansvar
- Möjlighet att påverka människors liv på riktigt
- Konkurrenskraftig lön och förmåner, inklusive friskvårdsbidrag, försäkringar och flexibla arbetstider
- En kultur som präglas av innovation, professionalism och engagemang

Vi söker dig som har

- Akademisk utbildning, gärna sjuksköterskeexamen eller motsvarande erfarenhet
- Erfarenhet av kliniskt arbete (meriterande)
- Erfarenhet av försäljning inom hälso- och sjukvården (meriterande)
- Ett starkt driv, struktur och ansvarskänsla
- God kommunikationsförmåga på svenska och engelska
- B-körkort och god datavana (Office-paketet och CRM-system)

Placering

Tjänsten utgår från hemmakontor med resor inom sydöstra Sverige. Vissa övernattningar förekommer.

Ansökan

I denna rekrytering samarbetar Coloplast AB med Moveup Consulting.
Har du frågor om tjänsten är du varmt välkommen att kontakta våra rekryteringskonsulter:

Richard Etz

+46 733 87 27 21

richard.etz@moveup.se

Annie Sjölund

+46 733 602984

annie.sjolund@moveup.se

Skicka din ansökan (CV och personligt brev) via e-post till adressen ovan.

Genom att skicka in din ansökan samtycker du till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV och personligt brev, och att vi får dela denna information med vår kund. Du kan när som helst återkalla ditt samtycke.

Om företag

På Coloplast AB strävar vi efter att göra livet lättare för människor med intima vårdbehov. Vi är en del av ett branschledande globalt medicinteknikföretag, med huvudkontor i Danmark, som har många marknadsledande och omtyckta produkter i vårt sortiment.

Vårt svenska säljkontor är placerat i Kungsbacka strax söder om Göteborg men vi har även ett antal anställda utspridda runt om i landet. Vi är 45 engagerade individer som samarbetar för att med hjälp av våra innovativa produkter och tjänster kunna stötta vårdgivare och hjälpa så många patienter som möjligt till ett bättre liv.

Consultant Name Richard Etz

Consultant Number +46 733 87 27 21

Consultant Email richard.etz@moveup.se

Cosultant Linkdin <https://www.linkedin.com/in/richardetz/>