

PRODUKTSPECIALIST SÅRBEHANDLING

Posted on 8 maj, 2026

Company Name PartnerMed

Location Skåne eller Örebro/Västerås

Job Description

Vi söker en erfaren Produktspecialist inom medicinteknik/sårbehandling – med ansvar för försäljning och eget distrikt

[PartnerMed](#) växer och söker nu en drivande, relationsskapande och affärsmässig produktspecialist som vill vara med och stärka våra positioner inom sårbehandling, hygien och desinfektion på den nordiska marknaden.

Hos oss får du ett stort eget ansvar, frihet att påverka din roll och möjlighet att arbeta nära både kunder, leverantörer och ledning.

Om rollen

Som produktspecialist får du:

- Ansvar för egna produkter och eget distrikt/kundgrupp
- Arbeta främst mot sjukhus, vårdcentraler och grossister
- Driva både nya och befintliga affärer
- Stort handlingsutrymme att utveckla marknaden tillsammans med vårt team

Du blir en del av ett säljteam på fem personer som rapporterar försäljningschefen.

Vi tror att du är någon som:

- Drivs av att skapa resultat och bygga långsiktiga relationer
- Har erfarenhet av B2Bförsäljning, gärna inom vård/medtech
- Trivs med att resa och kombinera självständigt arbete med teamwork
- Har erfarenhet av upphandling (offentlig sektor är ett plus)
- Är kreativ, nyfiken och tycker om att ta initiativ

Har du dessutom ett nätverk inom hälso- och sjukvård är det en klar fördel.

Din bakgrund

- Relevant utbildning, gärna kandidatexamen
- Hälso- eller sjukvårdsbakgrund är meriterande
- Van att driva längre säljprocesser
- God förmåga att kommunicera på svenska och engelska
- Erfarenhet av CRM och digitala verktyg är ett plus

Vi erbjuder

- En varierad och utvecklande roll med stort ansvar
- Nischade och högkvalitativa produkter
- Möjlighet att påverka och forma din egen roll
- Kompetenta och engagerade kollegor
- Bra löne-, pensions- och försäkringsvillkor

Välkommen med din ansökan!

I den här rekryteringen samarbetar PartnerMed med Moveup Consulting.

Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult Daniel Kremer, på 0733-872724

Vänligen skicka din ansökan i form av CV samt personligt brev till daniel.kremer@moveup.se

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill.

Om företag

[PartnerMed AB](#) etablerades i juni 2008 och är ett systerbolag till PartnerMed AS som har varit på marknaden sedan 1998. PartnerMed AB har ett nära samarbete med kollegor i Norge. Tillsammans har vi många års erfarenhet inom sälj och marknadsföring av medicinskt förbrukningsmaterial och har en bred kompetens inom hälso- och sjukvård. Vårt huvudkontor och lager ligger i Fredrikstad, Norge.

Vårt mål är att leverera kvalitet i alla led. Våra grundläggande principer är att upprätthålla goda relationer med kunder och samarbetspartners, erbjuda djup produktkunskap och ha ett välutvecklat

utbildningsprogram. Med stort engagemang och ett starkt team gör vi vårt bästa för att uppfylla våra mål och leverera bästa möjliga resultat till våra kunder och samarbetspartners.

PartnerMed AB är en liten men effektiv organisation med hög kompetens och lång erfarenhet inom hälso- och sjukvård, försäljning, marknadsföring och ekonomi.

Vi på PartnerMed AB fokuserar på kvalitetsprodukter, expertis och kundorienterade lösningar. Hälso- och sjukvårdens behov av leveranssäkerhet, utbildning och service tillgodoses genom hög kvalitet och kompetens. Våra målgrupper inkluderar sjukhus, kommuner, apotek och privata verksamheter.

Consultant Name Daniel Kremer

Consultant Number 0733-872724

Consultant Email daniel.kremer@moveup.se

Cosultant Linkdin <https://www.linkedin.com/in/danielkremer/>