

# PRODUKTSPECIALIST RADIOLOGI

Posted on 20 november, 2025

**Company Name** Vingmed

**Location** Stockholm

**Job Description**

**Om tjänsten**

[Vingmed](#) står inför en mycket spännande tid med att lansera olika läkemedel inom radiologi. De inrättar en helt ny tjänst som ska ta helhetsansvar över portföljen, en produktspecialist som kommer få stort ansvar för att kartlägga marknaden och driva försäljningen inom produktområdet. Tjänsten är ett tillfälle för dig som drivs av entreprenörskap och vill arbeta i en kreativ och positiv miljö med stort utrymme för egna initiativ. Vi jobbar målmedvetet och har samtidigt trevligt tillsammans.

Dina huvudsakliga arbetsuppgifter kommer omfatta:

- Bygga vidare på existerande starka kundrelationer genom att ge förstklassig service, support och uppföljning.
- Planera, driva och genomföra inspirerande säljaktiviteter som skapar resultat.
- Identifiera nya affärsmöjligheter och aktivt etablera kontakt med potentiella nya kunder.
- Introducera och lansera nya produkter på marknaden.
- Analysera försäljning- och marknadsutveckling samt driva försäljning och jobba mot uppsatta försäljningsmål som tagits fram i samråd med säljchef.
- Utöver försäljningsansvaret kommer du även att vara en viktig intern resurs i vårt arbete med Pharmacovigilance (PV) gentemot våra leverantörer av kontrastläkemedel. Du har en administrativ och koordinerande funktion för att vi ska uppfylla våra avtalsmässiga och regulatoriska skyldigheter.

**Vi söker dig som:**

- Har ett par års erfarenhet av försäljning av läkemedel eller medicintekniska produkter
- Kommer från en klinisk bakgrund, gärna inom röntgen.
- Har en positiv och lösningsorienterad attityd som smittar av sig på både kollegor och kunder.
- Trivs med att arbeta i team, men har också ett starkt eget driv och tar initiativ.
- Kommunikerar obehindrat på både svenska och engelska – i tal såväl som skrift.
- Har lätt för att bygga förtroende och skapa goda relationer med kunder.

Arbetet är förknippat med regelbundna resor i tjänsten och lämplig bostadsort är Stockholm med omnejd. Körkort är ett krav.

### Vad kan vi erbjuda dig?

Vingmed har levererat kvalificerad medicinteknisk utrustning till svenska sjukhus i mer än 40 år. Hos Vingmed får du möjlighet att vara med och bygga upp samt driva försäljningen av högkvalitativa produkter.

Du har goda möjligheter att påverka din egen utveckling samtidigt som du får arbeta i ett dynamiskt team med produkter som bidrar till en bra och effektiv sjukvård.

Det finns stora möjligheter att påverka din arbetssituation och tillsammans med oss skapa ramarna för ditt arbete.

### Ansökan

Vid frågor gällande tjänsten kontakta Daniel Kremer på telefon 0733-87 27 24 eller via mail på [daniel.kremer@moveup.se](mailto:daniel.kremer@moveup.se)

För att ansöka skickar du CV samt personligt brev till [daniel.kremer@moveup.se](mailto:daniel.kremer@moveup.se).

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill.

### Om företag

På [Vingmed AB](#) arbetar vi kontinuerligt med att skapa starka relationer till våra kunder och leverantörer. Vi levererar kvalificerad medicinteknisk utrustning till svenska sjukhus. Tillsammans med våra systerbolag i Norge, Danmark och Finland är Vingmed-gruppen ett av Nordens största försäljningsbolag inom kardiologi, radiologi, endoskopi, intensivvård, kirurgi, lab och medicinsk IT/bild. Vingmed AB har i dag ca 50 anställda och omsätter ca 300 miljoner kronor.

**Consultant Name** Daniel Kremer

**Consultant Number** 0733-872724

**Consultant Email** [daniel.kremer@moveup.se](mailto:daniel.kremer@moveup.se)

**Cosultant Linkdin** <https://www.linkedin.com/in/danielkremer/>