PRODUKTSPECIALIST MOLEKYLÄR DIAGNOSTIK

Posted on 28 november, 2024

Company Name BioNordika

Location Stockholm

Job Description

Vi förstärker vår säljstyrka med en produktspecialist inom molekylär diagnostik och cell/mol biologi. Vi erbjuder ett inspirerande, positivt och öppet arbetsklimat där du har möjlighet att påverka din egen arbetssituation och vår framtid. Du kommer att arbeta med världsledande tillverkare av forsknings- och diagnostikprodukter inom både molekylärbiologi och cellbiologi.

Om rollen

Som produktspecialist är du kundorienterad och ansvarig för försäljning och marknadsföring för ditt område. Du förväntas vara ute hos kund och skapa personliga relationer, informera om nya produkter och förstå kundernas behov.

Tjänsten är delad mellan diagnostik och forskning. Inom diagnostiken riktar vi oss till kliniska laboratorier på universitetssjukhusen som har både forskningsdelar och rena rutintester. Produkterna är främst inom molekylärbiologi med DNA-prober, PCR paneler och NGS kit, men även proteinbaserade produkter och tester finns, så som IHC och ELISA. Kunderna finns i hela landet men fokuserat kring de stora universitetsstäderna samt mellanstora sjukhusen (t.ex. Stockholm, Uppsala, Sahlgrenska, Halmstad, Gävle och Umeå).

Du kommer även att ha ansvar för forskningskunder och då primärt Uppsalaområdet och SLU. Det är biotech/pharmabolag samt akademiska kunder, både inom cellbiologi och molekylärbiologi med applikationer så som WB, IHC, PCR, NGS och Genome editing. Ditt ansvar är att vara kontaktperson för kunder inom ditt område vilket innefattar uppsökande kundbesök med information och problemlösning, avtalsdiskussioner, utställningar och konferenser etc.

Du kommer att tillhöra sälj- / marknadsgruppen som tillsammans ger teknisk rådgivning och applikationsstöd samt planerar försäljnings- och marknadsföringskampanjer och aktiviteter. Du kommer att ha visst leverantörsansvar och vara vår kontaktperson hos dem samt ansvara för att deras produkter marknadsförs och säljs både internt och externt hos BioNordika.

Vårt kontor ligger i Stockholm på Karolinska Institutet, campus Solna. Anställningen är kontors- och hembaserad och innefattar en del resor. Du kan ofta planera dina egna resor till kundbesök i Sverige och leverantörsutbildningar utomlands.

Om dig

Vi söker en social, engagerad och positiv person som inte är rädd för att ta kontakt med andra personer. Du bör vara driven, kunna planera din egen tid och trivas med att arbeta i grupp. Du bör vara nyfiken på nya människor, tycka det är kul att träffa och hjälpa andra människor samt vara intresserad av försäljning.

Krav på akademisk utbildning inom medicinsk vetenskap eller liknande relevant område.

Tidigare erfarenhet av försäljning är en fördel!

Välkommen med din ansökan!

I den här rekryteringen samarbetar BioNordika med Moveup Consulting.

Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult Daniel Kremer, på 0733-872724

Vänligen skicka din ansökan i form av CV samt personligt brev till daniel.kremer@moveup.se

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill.

Om företag

BioNordika Sweden AB ingår i den börsnoterade Addlife-koncernen. Tillsammans med våra systerföretag i BioNordika gruppen, är vi verksamma i och täcker hela Norden och Baltikum. Vi arbetar nära varandra som ett stort företag och delar idéer, erfarenheter och strategiska plattformar på olika nivåer. Sälj- / marknadsgruppen i BioNordika har en stark samverkan mellan länderna där de delar kunskap och erfarenhet mellan kollegor i Norden.

Consultant Name Daniel Kremer

Consultant Number 0733-872724

Consultant Email daniel.kremer@moveup.se

Cosultant Linkdin https://www.linkedin.com/in/danielkremer/