

PRODUKTSPECIALIST INOM BLODGAS

Posted on 15 december, 2020

Company Name Vingmed

Location Stockholm

Job Description

Vill du bli en del av ett starkt team inom ett snabbt växande segment och vara med och påverka utvecklingen inom området labb och patientnära diagnostik? Då kommer detta intressera dig! Vi söker nu en driven och säljande produktspecialist till produktområdet patientnära diagnostik. Mer specifikt har vi startat upp försäljning inom området Blodgas, och det finns därmed stora möjligheter att påverka din arbetssituation och vara med på att skapa ramarna för ditt arbete.

Som Produktspecialist ansvarar du för försäljning och utveckling inom ditt arbetsområde. Arbetet inkluderar förutom försäljning även strategisk planering, utarbetande av handlingsplaner samt projektarbete. Du är intresserad av att skapa långsiktiga kundrelationer inom ett brett kundsegment med fokus på att driva försäljning och göra avslut. Du ska ha ett öga för att skapa affärer och se nya möjligheter.

Arbetsuppgifter

- Analysera försäljning- och marknadsutveckling i distriktet samt driva försäljningen och jobba mot uppsatta försäljningsmål
- Planera aktiviteter och bearbeta målgruppen som bland annat utgörs av laboratorietechniker, anestesiläkare, laboratorieläkare samt upphandlare
- Ansvara för planering och genomförande av projekt/samarbeten gentemot KOL, expertgrupper samt andra beslutsfattare
- Kartlägga och bearbeta nya potentiella kunder samt utveckla samarbetet med befintliga kunder
- Ansvara för utbildningar gentemot kund
- Hantera upphandlingsarbete
- Delta på utställningar och mässor

Kvalifikationer

- Några års erfarenhet av att arbeta som säljare/produktspecialist inom Medtech-, Biotech- eller Labtech-branchen
- Utbildning som BMA, laboratorietekniker, biokemist, narkos-/IVA-sjuksköterska eller liknande
- Erfarenhet av laboratoriearbete, patientnära instrument och IVD-produkter
- Van användare av Office-paketet
- Behärskar svenska och engelska i både tal och skrift
- Innehav av B-körkort

Som person är du självgående med starkt driv och stor initiativförmåga, utan att underskatta samarbetets betydelse. Det som kännetecknar dig är att du är kreativ, resultatfokuserad, du motiveras av att ha tydliga mål och du känner ett stort engagemang i ditt arbete. Du är tydlig och förtroendeingivande i din kommunikation, och du tycker det är viktigt att strukturera och organisera ditt arbete.

Du ska ha möjlighet och vilja att resa inom Sverige. Du bor med fördel i Stockholmsområdet eller Östra Mellansverige.

Vad kan vi erbjuda dig?

Vingmed har levererat kvalificerad medicinteknisk utrustning till svenska sjukhus i mer än 40 år. Hos Vingmed får du möjlighet att vara med och bygga upp samt driva försäljningen av högkvalitativa och konkurrenskraftiga blodgasinstrument för patientnära diagnostik.

Du har här goda möjligheter att påverka din egen utveckling samtidigt som du får arbeta med produkter till sjukvården som möjliggör snabba och effektiva kliniska beslut! Området labb/patientnära diagnostik är ett fokusområde för Vingmed och du kommer jobba nära och i synergi med kollegor i teamet.

Är Du den vi söker? Välkommen med din ansökan!

I denna rekrytering samarbetar Vingmed AB med Moveup Consulting. Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult Karin Tomin: tel: 0733-440900 eller karin.tomin@moveup.se

Vänligen skicka din ansökan i form av CV samt personligt brev via e-post till karin.tomin@moveup.se

"Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter,

inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill."

Om företag

Vingmed levererar kvalificerad medicinteknisk utrustning till svenska sjukhus. Vingmed AB är tillsammans med systerbolagen i Finland, Norge och Danmark ett av Nordens största försäljningsbolag inom kardiologi, radiologi, endoskopi, intensivvård, labb, medicinsk Bild/IT samt kirurgi. Vingmed AB har 49 anställda och omsätter ca 300 miljoner kronor.

Consultant Name Karin Tomin

Consultant Number +46733440900

Consultant Email karin.tomin@moveup.se

Cosultant Linkdin <https://www.linkedin.com/in/karin-tomin-a4601122/>