PRODUKTSPECIALIST

Posted on 14 oktober, 2024

Company Name Karl Storz

Location Södra Sverige

Job Description

Produktspecialist inom Övre Endoskopi

Är du en engagerad och målinriktad person med erfarenhet av medicinteknisk försäljning? Vill du arbeta i ett innovativt företag som gör skillnad inom sjukvården? Då kan rollen som Produktspecialist inom Övre Endoskopi vara något för dig!

Om rollen

Som Produktspecialist inom vårt Team Övre kommer du att ha en nyckelroll i att introducera, marknadsföra och sälja våra produkter inom främst Övre Endoskopi (innefattande Anestesi, Öron-Näsa-Hals och Neuro) till sjukhus och sjukvårdsinrättningar i ditt tilldelade distrikt. Du kommer att ha ett eget budgetansvar och planera samt genomföra säljaktiviteter i nära samarbete med vår Försäljningschef och Produktchef.

Dina arbetsuppgifter inkluderar:

- Besöka befintliga och potentiella kunder inom ditt distrikt som omfattar VGR, Skåne, Halland, Blekinge och Kronoberg.
- Säkerställa att försäljningsbudgeten uppnås genom strategiska och operativa säljaktiviteter.
- Delta i företagets utbildningar för att bli expert på våra produkter och deras användningsområden.
- Presentera och demonstrera företagets produkter vid möten, kongresser och kundbesök.
- Installera sålda produkter och utbilda användare på operationsavdelningar.
- Bygga och upprätthålla relationer med kunder och ge support som överträffar deras förväntningar.
- Samla in marknadsinformation och hålla CRM-systemet uppdaterat med aktuell kund- och produktdata.
- Representera och vårda företagets varumärke och rykte i alla sammanhang.

Vem är du?

Vi söker dig som har:

- **Hög social kompetens** och förmågan att bygga starka kundrelationer.
- En **drivande säljförmåga** och en passion för att nå uppsatta mål.
- Flexibilitet och stresstålighet i en dynamisk arbetsmiljö.
- Ett genuint **intresse för medicinsk teknik** och en vilja att lära dig ännu mer.
- Möjlighet att resa och övernatta, då resor inom distriktet och till kongresser ingår.

Vi erbjuder

- En spännande och omväxlande roll där du har stor möjlighet att påverka och bidra till vår tillväxt.
- Stöd och samarbete med ett engagerat team samt kontinuerlig kompetensutveckling.
- Möjlighet att arbeta i ett innovativt företag som värdesätter sina medarbetares insatser och idéer.

Ansökan

Är du redo att ta nästa steg i din karriär som Produktspecialist och vill vara med och göra skillnad inom sjukvården? Skicka in din ansökan redan idag! Vi ser fram emot att lära känna dig och diskutera hur du kan bli en del av vårt fantastiska team.

Välkommen med din ansökan!

I denna rekrytering samarbetar Karl Storz med Moveup Consulting.

Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult Annie Sjölund Telefon 0733-602984

Vänligen skicka din ansökan i form av CV samt personligt brev till annie.sjolund@moveup.se

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare).

Samtycket kan du återkalla när du vill.

Om företag

Karl Storz är ett tyskt medicintekniskt företag som specialiserar sig på tillverkning och försäljning av endoskop och kirurgiska instrument. Grundat år 1945 i Tuttlingen av Dr. Karl Storz, har företaget en lång historia av innovation inom medicinsk teknik. De introducerade ett av de första endoskopen med fiberoptikbaserad belysning år 1963. Med över 15 000 produkter är de en internationell ledare inom endoskopi. Företaget är privatägt och leds nu av Dr. Storz dotter, Sybill. Med över 8 800 anställda i mer än 40 länder världen över fortsätter Karl Storz att driva framsteg inom medicinsk diagnostik och behandling.

Consultant Name Annie Sjölund

Consultant Number 0733-602984

Consultant Email annie.sjolund@moveup.se

Cosultant Linkdin https://www.linkedin.com/in/annie-sj%C3%B6lund-8997048a/