

KUNDANSVARIG LICENSLÄKEMEDEL

Posted on 9 juni, 2025

Company Name Tamro

Location Stockholm/Göteborg

Job Description

Vill du vara del av ett engagerat bolag i en europeisk koncern som gör skillnad för människors välbefinnande och hälsa? Tamro är en ledande aktör inom läkemedelsdistribution och en viktig länk i hälsovårdskedjan i Sverige. Med lång erfarenhet och ett starkt nätverk erbjuder vi både effektiv logistik och förstklassig service till apotek, vårdcentraler, sjukhus och andra aktörer inom hälso- och sjukvården.

Om rollen

I samarbete med Specific Pharma levererar Tamro licensläkemedel på den svenska marknaden. Just nu söker vi en kundansvarig licensläkemedel, med placering i Stockholm eller Göteborg.

Som kundansvarig får du en nyckelroll i att utveckla och driva försäljningen av licensläkemedel på den svenska marknaden. Du kommer att:

- Vara primär kontakt för större kunder
- Erbjuder och hjälpa kunder hitta rätt läkemedel och alternativa läkemedel
- Ansvara för lagerstyrning, rätt varor på lager
- Kontinuerligt analysera marknaden och säkerställa ett relevant produktsortiment
- Samarbeta inom koncernen med inköp och anskaffning av licensläkemedel
- Samarbeta internt med affärsansvarig, business controller, kundservice apotek och produktion

Vem vi söker

För att nå framgång i rollen behöver du

- ha erfarenhet av försäljning och lagerstyrning i kombination med en bred förståelse för läkemedel och förskrivning, gärna med inriktning på licensläkemedel.
- vara bekväm att arbeta med analyser och har förmåga att dra relevanta slutsatser.
- vara utbildad farmaceut eller har motsvarande kunskaper
- behärska både svenska och engelska obehindrat i tal och skrift.

Kunskap om apoteksmarknaden och vårdsektorn är meriterande.

Du har lätt för att knyta kontakter och har en stark egen drivkraft att lyckas. I rollen kommer du att ha många kontaktytor och samverka både externt och internt vilket ställer krav på en god social och kommunikativ förmåga. Du skapar goda relationer och samarbeten, har en hög integritet och är affärsmässig i allt du gör.

Du har lätt för att knyta kontakter och har en stark egen drivkraft att lyckas. I rollen kommer du att ha många kontaktytor och samverka både externt och internt vilket ställer krav på en god social och kommunikativ förmåga. Du skapar goda relationer och samarbeten, har en hög integritet och är affärsmässig i allt du gör.

Vi erbjuder

- **Flexibel arbetsplats:** Hos oss har du möjlighet att arbeta hemifrån en del av arbetstiden samtidigt som du får fördelarna av att vara en del av vårt dynamiska kontor.
- **Ansvar och utveckling:** En heltäckande roll med stort ansvar där du kan påverka och forma framtidens marknad för licensläkemedel.
- **En spännande bransch:** Var med i en bransch under ständig utveckling med ett tydligt och livsviktigt uppdrag.

Övrigt

Tjänsten är en tillsvidareanställning på heltid. Vi tillämpar provanställning. Start enligt överenskommelse.

Ansökan

Vid frågor gällande tjänsten kontakta Daniel Kremer på telefon **0733-87 27 24** eller via mail på daniel.kremer@moveup.se

För att ansöka, slå Daniel en signal för diskussion, eller skicka din ansökan i form av CV samt personligt brev till daniel.kremer@moveup.se.

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare).

Samtycket kan du återkalla när du vill.

Om företag

Bakom varje leverans från Tamro finns ett löfte – om trygghet, tillgänglighet och ansvar. Vi rör oss ofta i det tysta, men vårt arbete märks i många människors vardag, varje dag. I över 100 år har vi säkerställt att läkemedel ska finnas där de behövs, när de behövs. Med erfarenheten och innovation som grund och blicken ständigt framåt, bygger vi logistiklösningar som håller över tid. Det är vad vi kallar för ett livsviktigt uppdrag.

Consultant Name Daniel Kremer

Consultant Number 0733-872724

Consultant Email daniel.kremer@moveup.se

Cosultant Linkdin <https://www.linkedin.com/in/danielkremer/>