

KEY ACCOUNT MANAGER SÖDRA OCH VÄSTRA SVERIGE

Posted on 28 september, 2021

Company Name Pharmacosmos

Location Västra Götaland, Halland, Skåne

Job Description

Över hela världen lever mer än 1 miljard människor med järnbristanemi, vilket gör det till en av vår tids största globala hälsoutmaningar. På Pharmacosmos vill vi ändra hur järnbrist förebyggs och behandlas hos människor och djur. Vi inspireras av en central fråga: Hur kan vi fortsätta att förbättra patientsäkerhet, återhämtning och bekvämlighet och därmed uppnå bättre resultat? Vi söker svaret genom att hålla oss i den vetenskapliga spetsen för järn- och kolhydratteknologi - samarbeta med engagerade människor och ledande organisationer för att leverera bästa möjliga behandlingar för mänskligt och veterinärt bruk. På detta sätt förbättrar vi mer än järnkomplex och kolhydrater, vi förbättrar livskvaliteten.

Key Account Manager Södra och Västra Sverige

På Pharmacosmos är vi specialister på järnterapi. Vi utvecklar, tillverkar och marknadsför läkemedel för behandling av järnbrist och järnbristanemi.

Det finns mer än 1 miljard människor världen över som lider av anemi, vilket gör den till en av de största hälsoutmaningarna i vår tid. Pharmacosmos vill ändra på det och söker nu en Key Account Manager som vill vara med på resan.

Som Key Account Manager kommer du att vara en viktig del i vår fortsatta expansion. Din målgrupp är läkare och beslutsfattare inom sjukvården i södra och västra Sverige. Du blir en del av det svenska teamet samt tillhör det nordiska teamet av Key Account managers.

Arbetsuppgifter

- Marknadsföra och sälja produkter – för närvarande Monofer
- Identifiera och utveckla beslutsfattare och förskrivare i regionen. Arbetet är fördelat mellan market access, arbete mot beslutsfattare samt långsiktigt arbete mot Key Opinion Leaders och förskrivare som behandlar patienter med anemi och järnbrist
- Skapa långsiktiga relationer med beslutsfattare och förskrivare och därigenom säkerställa att Pharmacosmos blir / förblir den naturliga partnern
- Utveckla, genomföra och hantera innovativa försäljningsprojekt med nyckelkunder

- Planera och genomföra aktiviteter i samarbete med Anaemia Nurse Advisor och Medical Science Liaisons (MSLs)
- Arbeta mot upphandlingsavdelningar och läkemedelskommittéer för att säkra anbud och rekommendationer av Pharmacosmos produkter
- Utveckla och implementera halvårsstrategi /affärsplan för regionen

Vi söker dig med

- Vetenskaplig eller kommersiell utbildning i kombination med framgång av marknadsföring inom läkemedel, erfarenhet i specialistmiljö
- Önskvärt med erfarenhet av läkemedelskommittéer och Key Opinion Leaders
- 3-5 års klinisk erfarenhet från specialistsjukvård och helst från flera olika terapiområden
- Du har ett strategiskt tänkande samt analytisk förmåga
- Du arbetar på eget initiativ för att utveckla och driva planer
- Du har lätt för att bygga och upprätthålla relationer och få människor runt omkring dig att känna sig säkra
- Du är engagerande och bra på att "öppna nya dörrar"
- Du har erfarenhet av projektarbete och kan ha många bollar i luften
- Du talar flytande svenska och engelska

I din roll kommer du att samarbete med

- Medicinska frågor (MSL)
- Anemi sjuksköterska
- Marknadsföring
- Nordiskt KAM -team

Är Du den vi söker? Välkommen med din ansökan!

I denna rekrytering samarbetar Pharmacosmos med Moveup Consulting. Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult Richard Etz, 0733-872721.

Vänligen skicka din ansökan i form av CV samt personligt brev via e-post till richard.etz@moveup.se

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill.

Om företag

Pharmacosmos Nordics is a fully owned subsidiary of Pharmacosmos A/S.

Pharmacosmos A/S is a family-held, fully integrated pharmaceutical company, located in Holbæk, Denmark. With the headquarter being in Denmark, the Nordic affiliate has a natural and close collaboration with our colleagues in Holbæk, as the offices of the Nordic affiliate, are located in Holbæk as well.

The Nordic affiliate covers a large geographical area consisting of the countries, Denmark, Sweden, Norway, Finland and Iceland. We are represented by a dedicated team of employees, focused solely on upon the management of Iron deficiency and Iron deficiency anaemia. Each of us work at many different levels, and our daily tasks include both education, information and support to health care professionals, within a number of different therapy areas including among others - Gastroenterology, Nephrology, Surgery, Obstetrics, Cardiology and General medicine.

The team is characterized by working both cross functionally, and across national borders.

Being a small and lean organization, operating within several different therapy areas, we offer positions with a broad range of responsibilities, and a rare opportunity to develop within the job position.

We take pride in the good cooperation and aim to have sound, but quick decision making, allowing and encouraging creativity, for each individual employee.

Consultant Name Richard Etz

Consultant Number 0733-87 27 21

Consultant Email richard.etz@moveup.se

Cosultant Linkdin <https://www.linkedin.com/in/richardetz/>