KEY ACCOUNT MANAGER

Posted on 7 juli, 2022

Company Name Pharmacosmos

Location Västra Götaland, Värmland, Örebro, Västmanland

Job Description

På Pharmacosmos är vi specialister på järnterapi. Vi utvecklar, tillverkar och marknadsför läkemedel för behandling av järnbrist och järnbristanemi.

Det finns mer än 1 miljard människor världen över som lider av anemi, vilket gör den till en av de största hälsoutmaningarna i vår tid. Pharmacosmos vill ändra på det och söker nu en Key Account Manager som vill vara med på resan.

Som Key Account Manager kommer du att vara en viktig del i vår fortsatta expansion. Din målgrupp är läkare och beslutsfattare inom sjukvården i Sverige. Du blir en del av det svenska teamet samt tillhör det nordiska teamet av Key Account Managers.

Lämplig placeringsort för tjänsten är Västra Götaland, Värmland, Örebro, Södermanland eller Västmanland, distriktet kommer anpassas efter din bostadsort.

Arbetsuppgifter:

- Marknadsföra och sälja produkter – för närvarande Monofer
- Identifiera och utveckla beslutsfattare och förskrivare i regionen
- Skapa långsiktiga relationer med beslutsfattare och förskrivare och därigenom säkerställa att Pharmacosmos blir / förblir den naturliga partnern
- Utveckla, genomföra och hantera innovativa försäljningsprojekt med nyckelkunder
- Planera och genomföra aktiviteter i samarbete med Anaemia Nurse Advisor och Medical Science Liaisons (MSLs)
- Utveckla och implementera halvårsstrategi /affärsplan för regionen

Vi söker dig med:

- Vetenskaplig eller kommersiell utbildning i kombination med framgång av marknadsföring inom läkemedel, erfarenhet i specialistmiljö
- Önskvärt med erfarenhet av läkemedelskommittéer och key opinion leaders
- 3-5 års klinisk erfarenhet från specialistsjukvård och helst från flera olika terapiområden

- Du har ett strategiskt tänkande samt analytisk förmåga
- Du arbetar på eget initiativ för att utveckla och driva planer
- Du har lätt för att bygga och upprätthålla relationer och få människor runt omkring dig att känna sig säkra
- Du är engagerande och bra på att "öppna nya dörrar"
- Du har erfarenhet av projektarbete och kan ha många bollar i luften
- Du talar flytande svenska och engelska

I din roll kommer du att samarbete med:

- Medicinska frågor (MSL)
- Anemi sjuksköterska
- Marknadsföring
- Nordiskt KAM -team

Är Du den vi söker? Välkommen med din ansökan!

I denna rekrytering samarbetar Pharmacosmos med Moveup Consulting. Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult Jelena Dogas på telefon +46 70 725 73 96 eller via mail på jelena.dogas@moveup.se.

Välkommen med din ansökan, senast 25 sept, via epost: jelena.dogas@moveup.se

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill.

Om företag

Över hela världen lever mer än 1 miljard människor med järnbristanemi, vilket gör det till en av vår tids största globala hälsoutmaningar. På Pharmacosmos vill vi ändra hur järnbrist förebyggs och behandlas hos människor och djur. Vi inspireras av en central fråga: Hur kan vi fortsätta att förbättra patientsäkerhet, återhämtning och bekvämlighet och därmed uppnå bättre resultat? Vi söker svaret genom att hålla oss i den vetenskapliga spetsen för järn- och kolhydratteknologi - samarbeta med engagerade människor och ledande organisationer för att leverera bästa möjliga behandlingar för mänskligt och veterinärt bruk. På detta sätt förbättrar vi mer än järnkomplex och kolhydrater, vi förbättrar livskvaliteten.

Consultant Name Jelena Dogas

Consultant Number +46 70 725 73 96

Consultant Email jelena.dogas@moveup.se

Cosultant Linkdin www.linkedin.com/in/jelena-dogas-78425b4b/