

EXECUTIVE SEARCH CONSULTANT

Posted on 7 september, 2022

Company Name Moveup Consulting AB

Location Stockholm

Job Description

Life science är vår hemmaplan!

Vi hjälper våra kunder att rekrytera Chefer, Specialister och Säljare. Vi har egna kontor i Stockholm och Göteborg och vi har partners i alla övriga nordiska länder. Som Executive Search Consultant projektleder och driver du hela rekryteringsprocessen från kravprofil till anställningsavtal.

Nu söker vi en ny kollega till vårt kontor i Stockholm. Välkommen till Moveup!

Om rollen

Som Executive Search Consultant på Moveup har du ett helhetsansvar för rekryteringsprocessen men till din hjälp har du också erfarna kollegor som stöttar dig i uppdragen. Våra kunder idag är stora och välkända företag, ofta globala, men även mindre men synnerligen spännande varumärken. Alla inom Life Sciences.

I rollen som Executive Search Consultant förväntas vi också agera rådgivande och konsulterande i kunddialogen, samt vi vågar utmana våra kunder för att tillsammans kunna möta verksamhetens, omvärldens och kandidaternas krav.

Rollen kräver både en stark administrativ förmåga och en utåtriktad personlighet. Viktigt att betona är att Moveup är ett renodlat search-företag. Det innebär att vi inte förlitar oss på ansökningar endast via annonsering för att hitta rätt kandidater. I stället är det vi som aktivt söker upp duktiga kandidater i branschen och erbjuder nya jobbomgångar. Vi har inga renodlade researchers utan det är varje konsult som själv ansvarar för att finna ett tillräckligt stort och relevant urval av kvalificerade kandidater i alla rekryteringsuppdrag.

Vem är du?

Idag driver du framgångsrikt egna rekryteringsuppdrag och du vill ta nästa steg i karriären. Alternativt, du kanske idag jobbar med bemanning eller försäljning inom life sciences. Du är affärsorienterad, nyfiken och förtroendeingivande i kund- och kandidatrelationer. Allra helst lockas

du av att jobba både med viss egen försäljning och att driva rekryteringsuppdrag. Vi brukar kalla det för att vara en "tvåbent" konsult. Andra skulle nog säga en 360-graders konsult. Som person bör du vara uthållig och även kunna hantera motgångar, som ibland uppstår i en rekryteringsprocess. Till exempel i form av bra kandidater som hoppar av processen, svårighet att finna kandidater till en snäv kravprofil, förändringar i kravbild från kund etc. Du trivs med att hantera flera parallella projekt och behärskar balansgången mellan hög kvalitet och snabb leverans.

Lämpliga erfarenheter och förmågor

- Erfarenhet inom rekrytering/bemanning, alternativt god erfarenhet av försäljning inom life sciences
- Intresse för, och viss egen erfarenhet från medicinteknik, läkemedel och/eller lab-/diagnostik
- God kommunikationsförmåga i både tal och skrift på svenska och engelska är mycket viktigt i rollen
- Stark förmåga att skapa nätverk och utveckla nära kund- och kandidatrelationer
- Högskole- eller universitetsexamen

Vad kan vi erbjuda dig?

Moveup har ett mycket starkt varumärke efter mer än 20 år i branschen. Hos oss får du en stor möjlighet att utvecklas till att bli en mycket duktig search-konsult. Du får jobba med många spännande kunder och olika typer av rekryteringsuppdrag och du kommer att lära dig enormt mycket om hela Life Science – industrin. Alla hos oss har ett mycket stort eget ansvar men du får också ett mycket gott samarbete med kollegor som alla månar om din och vår gemensamma framgång.

Varje år har vi som tradition att resa på en gemensam konferensresa. Då ofta till olika ställen i Europa. Vi möts också några gånger per år antingen i Stockholm eller i Göteborg.

Vi erbjuder fast lön och mycket konkurrenskraftig provision/bonus. Alla anställda i Moveup erbjuds privat sjukvårdsförsäkring, god ersättning för friskvård och personlig pensionsrådgivning. Vårt kontor är centralt beläget i Stockholm, med gångavstånd från Centralstationen.

Läs gärna mer om oss på www.moveup.se och välkommen också till vår företagsgrupp på LinkedIn: <https://se.linkedin.com/company/moveup-consulting-ab>

Ansökan

Vänligen maila din ansökan med CV och personligt brev till tom.bergqvist@moveup.se. Vi hanterar

alla ansökningar löpande och dessa är naturligtvis konfidentiella.

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare). Samtycket kan du återkalla när du vill.

Har du frågor om tjänsten är du välkommen att ringa Tom Bergqvist på telefon 0733 – 87 27 22 eller Richard Etz, 0733 – 87 27 21

Välkommen med din ansökan!

Om företag

Moveup Consulting AB har mer än 20 års erfarenhet av Executive Search. Vi rekryterar chefer, specialister och säljare till våra kunder inom Life Sciences.

Vi kan branschen och vi vet vad som krävs för att bli framgångsrik i ett nytt jobb. Moveup arbetar med såväl svenska som nordiska rekryteringsuppdrag och vi skapar långvariga relationer baserat på öppenhet, ömsesidigt förtroende och respekt både för våra kunder och kandidater.

Inom sälj & marknad har vi etablerat oss som en ledande nordisk rekryteringspartner. Sedan många år tillbaka rekryterar vi lika mycket till andra funktioner i våra kunders organisationer. R&D, QA/RA, clinical development, supply chain, procurement, manufacturing och HR inom life sciences är områden som alla är vår hemmaplan.

Vi besitter idag ett mycket stort upparbetat nätverk av kvalificerade kandidater i branschen. Dessa har alla lärt känna Moveup som ett företag som rekryterar till många spännande positioner och företag just inom life sciences.

Moveup har kontor i Stockholm och Göteborg. Med välrenommerade partners i Norge, Danmark och Finland täcker vi idag hela den nordiska marknaden.

www.moveup.se

Consultant Name Tom Bergqvist

Consultant Number 0733 - 87 27 22

Consultant Email tom.bergqvist@moveup.se

Cosultant LinkedIn <https://www.linkedin.com/in/tombergqvist/>