

AFFÄRSUTVECKLARE

Posted on 6 juli, 2022

Company Name Tamro

Location Göteborg/Stockholm

Job Description

Vill du göra skillnad varje dag? Tamro har ett livsviktigt uppdrag.

Många människors hälsa hänger ihop med Tamros framgång i att garantera säker och effektiv läkemedelslogistik. Vi utökar nu vårt team med affärsutvecklare som skall jobba strategiskt och operativt med att vidareutveckla Tamros tjänste- och produktutbud.

Affärsutvecklare

Vi arbetar kontinuerligt med strategiska projekt för att ta fram nya tjänster och produkter för våra kunder, både inom kärnverksamheten och på helt nya områden. I samband med lanseringen av en ny läkemedelsrobot utökar vi avdelningen med affärsutvecklare och söker en person som tar helhetsansvaret för etableringen av den nya produkten. Utöver detta kommer du arbeta med andra projekt i teamet som syftar till att bredda vår tjänste- och produktportfölj.

Du kommer att ingå i ett starkt, dynamiskt team som kännetecknas av kontinuerlig professionell utveckling och en informell ton. Hos oss kommer du att uppleva en god kollegial gemenskap, där humor och frihet under ansvar är viktiga ledord för teamet.

Primära arbetsuppgifter

Du kommer att ha huvudansvaret för att etablera relationer och driva försäljning av en läkemedelsrobot i Sveriges kommuner. Din kärnuppgift blir att utveckla affären tillsammans med kommunerna.

Dina primära arbetsuppgifter kommer att vara:

- Ansvara för och projektleda lansering, etablering och kontinuerlig produktutveckling
- Marknadsföring av läkemedelsroboten i kommuner
- Ansvara för utbildningsprocess av användare
- Upprättande av försäljningsbudget och marknadsplaner
- Marknadsövervakning
- Samordning med vårt moderbolag och dotterbolag
- Upphandlingsansvar

- Ansvara för deltagande på kongresser och mässor mm.
- Ansvara för kontakten med tillverkare, underleverantörer och kollegor i liknande positioner i Europa.

Du kommer att ingå i ett produktutvecklingsteam där ingenjörer, marknadsresurser och andra intressenter finns representerade i syfte att skapa en färdplan och marknadsanpassning för produkten. Du gör upp en strategisk plan för hur produkten kan stödja företagets strategi och skapa mervärde i framtida affärer.

Du kommer att interagera med dina europeiska kollegor inom samma produktområde.

Relevanta bakgrund:

Vi vill att du:

- Har 8+ års relevant och dokumenterad erfarenhet av försäljning, affärsutveckling och relationsbyggande arbete inom hälso- och sjukvård eller medicinteknik.
- Förståelse för hälso- och sjukvårdsstrukturer
- Erfarenhet av att jobba mot kommuner är en fördel
- Erfarenhet från lansering är en fördel
- Har erfarenhet av att arbeta med offentliga anbud
- Erfarenhet från småbolag är en fördel

Personlighetsdrag:

- Du trivs med att planera din egen tid
- Du är självgående, resultat- och lösningsorienterad
- Du är proaktiv och initiativrik
- Du har ett entreprenöriellt tänkande och är affärsinriktad
- Din målsättning är att ge kunden en upplevelse av tillit, respekt och anständighet
- Du är flexibel och villig att resa

Du kan förvänta dig detta:

- Ett extremt självständigt, intensivt och utmanande arbete
- En utvecklande och spännande miljö med en informell ton
- En bra gemenskap, teamanda med högt i tak och frihet under ansvar

Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult Tom Bergqvist på telefon **0733-87 27 22** eller via mail på tom.bergqvist@moveup.se

Vänligen skicka din ansökan snarast möjligt i form av CV samt personligt brev till tom.bergqvist@moveup.se

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare).

Samtycket kan du återkalla när du vill.

Om företag

Vi äger inte några apotek – eller några läkemedel för den delen. Det vi däremot har är nära 100 års erfarenhet av att arbeta med allas bästa för ögonen. Av att se till att läkemedel, hälsoartiklar och sjukvårdsprodukter når fram dit och när de ska.

Vårt fokus ligger på att underlätta vardagen för myndigheter, läkemedelstillverkare, apotek, sjukhus, konsumenter och patienter. Vår roll som oberoende bidrar till att skapa en både säker och jämlik tillgång till läkemedel, över hela Sverige. Något som aldrig får sluta prioriteras av alla aktörer inom vårdsystemet. Med ett ofärgat perspektiv vill vi fortsätta skapa värde och se till att läkemedel når fram dit och när det ska.

Vem du än är och vart du än bor ska du ha tillgång till det du behöver. På Tamro är vi 800 medarbetare som gör den svenska hälso- och sjukvården redo inför de utmaningar som väntar. Eftersom många människors hälsa hänger ihop med våra kunders framgång är kundens behov vår högsta prioritet. Vi levererar läkemedel till sjukhus och apotek inom 24 timmar och Tamros jourservice finns tillgänglig dygnet runt så att du får den hjälp du behöver, när som helst och vart du än är.

Besök oss på www.tamro.se

Consultant Name Tom Bergqvist

Consultant Number 0733-87 27 22

Consultant Email tom.bergqvist@moveup.se