ACCOUNT MANAGER-GLOVES

Posted on 19 augusti, 2022

Company Name Moveup Consulting AB

Location Södra Sverige

Job Description

Vi rekryterar nu Account Manager-Gloves

I denna tjänst får du möjlighet att arbeta med marknadsledande, högkvalitativa produkter i en global svensk koncern med ett starkt varumärke och positiv företagskultur.

I rollen ingår regelbundna resor inom landet och övernattningar när det behövs. Det geografiska området omfattar Blekinge, Halland, Skåne, Kronoberg, Jönköping, Kalmar och du utgår från ditt hemmakontor.

Även delar av Norra Sverige ingår som satellitområde, med resa dit ca var 10-12 vecka, med huvudfokus främst på de stora universitetssjukhusen.

Du kommer

- Driva och säkerställa projekt inom affärsområdet Gloves (handskar) i linje med satta strategier med fokus på nyckelkunder.
- Bygga och förvalta långsiktiga kundrelationer, arbeta proaktivt inför kommande upphandlingar för att skapa ytterligare möjligheter inom segmentet Gloves.
- Utveckla och presentera kommersiella erbjudanden i syfte att säkra nya affärer samt upprätthålla och driva befintliga.
- Hålla dig uppdaterad kring vad som händer på marknaden (trender etc) regionalt och nationellt och rapportera till Business Manager samt Ledargrupp.
- Skapa och utveckla relationer med nyckelpersoner/opinonsledare (KOL's) på nationell nivå, såväl kliniskt som kommersiellt.

I rollen ingår att

- Planera och prioritera försäljningsaktiviteter och kundkontakter på ett effektivt sätt. Uppnå försäljningsmål och affärsmål med hjälp av överenskomna verktyg och system
- Bygga effektiva partnerskap, leda nya projekt, arbeta proaktiv och lösningsinriktat för att utveckla nya och driva befintliga affärsmöjligheter

- Behålla och utveckla befintliga kunder genom att möta verksamheternas behov och skapa förtroende
- Optimera servicekvalitet och kundnöjdhet genom professionell säljförmåga och förhandlingsförmåga
- Använda tillgänglig försäljningsstatistik för att identifiera och prioritera potentiella målkunder och skapa handlingsplaner för att skapa ytterligare tillväxt inom Gloves
- Initiera försäljnings-, marknadsförings- och utbildningsaktiviteter i linje med aktivitetsplaner för att nå uppsatta mål
- Hålla dig uppdaterad kring konkurrens och produktnyheter på marknaden i syfte att utveckla och optimera våra erbjudanden
- Förbereda inför och stödja i anbudsprocesser (positionering och omvärldsbevakning)
- Utbilda kring våra produkter och utföra aktiviteter hos kund
- Stötta kunden i användandet av våra produkter, men även med frågor kring logistik, klagomålshantering etc
- Löpande uppdatering av kunddata och planera/rapportera aktiviteter i CRM-systemet

Kvalifikationer, färdigheter och erfarenheter

Vi tänker oss att du har en högskoleutbildning, gärna som specialistsjuksköterska.

Vi ser också gärna att du är specialiserad inom operation eller har erfarenhet av arbete i operationssal men erfarenhet av medicinteknisk försäljning mot offentliga och privata sjukvårdskunder värderas också högt.

- Erfarenhet av operationsmiljö är ett krav
- Erfarenhet av pre- och post-tender arbete är en fördel
- Dokumenterad erfarenhet av framgångsrik försäljning är meriterande
- Stark kommunikations- och presentationsförmåga

Du är en serviceinriktad person som tycker om att nätverka. Har du redan idag ett etablerat nätverk med kirurger, sjuksköterskor och andra nyckelpersoner inom operationssjukvården är det ett stort plus.

Vi tänker oss att du är bosatt i Södra Sverige någonstans i det aktuella distriktet: Blekinge, Halland, Skåne, Kronoberg Jönköping eller eventuellt i Kalmar. Göteborg kan också fungera.

Ansökan

I denna rekrytering samarbetar Mölnlycke Health Care med Moveup Consulting.

Vid frågor gällande tjänsten kontakta rekryteringskonsult Annie Sjölund Telefon 0733-602984

Vänligen skicka din ansökan i form av CV samt personligt brev till annie.sjolund@moveup.se

Genom att skicka din ansökan ger du också ditt samtycke till att vi lagrar dina personuppgifter, inklusive CV & personligt brev samt att vi äger rättigheten att dela dessa uppgifter med tredje part (vår uppdragsgivare).

Samtycket kan du återkalla när du vill.

Varmt välkommen med din ansökan!

Om företag

En världsledande leverantör av medicinska lösningar

Vi utformar och levererar produkter och lösningar för att förbättra vårdkvaliteten i alla vårdmiljöer; från sjukhuset till hemvården och allt däremellan.

Överallt i världen pressas sjukvårdssystemen och vårdpersonalen att leverera bättre vård; till fler patienter och till lägre kostnader. För att lyckas med detta behövs innovativa och pålitliga lösningar.

Det är där vi kommer in i bilden.

Vi arbetar för en effektivare vård. Därför letar vi alltid efter nya sätt att bli bättre på det vi gör. Vårt fokus ligger på att erbjuda effektiva och prisvärda lösningar.

Lösningar som ger bättre vårdresultat

Vi har ett enda mål – och det är att förbättra vårdresultaten världen över. Vi vill ge hälso- och sjukvårdspersonal det de behöver för att få de bästa möjliga kliniska och ekonomiska resultaten och för att de ska kunna ge patienterna den bästa möjliga vården.

Men olika vårdmiljöer och omständigheter innebär att behoven är mycket varierande. Så vi börjar genom att lyssna på våra kunder och se till att vi förstår dem. Sedan tar vi fram vi evidensbaserade lösningar som är anpassade för just dem och deras patienter.

Vi bidrar till att förbättra resultaten även på andra sätt. Genom att dela med oss av kunskap om våra kliniska specialistområden. Och genom att bidra till utformningen av vårdpolitik och vårdprotokoll som ska höja standarden på sjukvård på en global skala.

Vi har ett starkt engagemang för all hälso- och sjukvårdspersonal. Och det visar vi varje dag i vår verksamhet.

Ett globalt företag med svenskt ursprung

Vi har kunder i nästan 100 länder som använder våra lösningar – och vi äger verksamheter i över 40 länder.

Även om vi är ett globalt företag har vi fortfarande vårt huvudkontor i Göteborg, nära Mölnlycke, som gav företaget dess namn och där företaget grundades år 1849.

Consultant Name Annie Sjölund

Consultant Number 0733-602984

Consultant Email annie.sjolund@moveup.se

Cosultant Linkdin https://www.linkedin.com/in/annie-sj%C3%B6lund-8997048a/